

OUR HIGHTECH JOBS

Thales Transportation Systems (circa 200 medewerkers) is onderdeel van Thales Nederland B.V., dat op haar beurt weer onderdeel is van de internationale Thales Group (78.000 medewerkers). Thales Nederland telt in Nederland 2.000 medewerkers en heeft vestigingen in Hengelo, Huizen, Eindhoven, Delft en Enschede.

Op het gebied van openbare vervoerssystemen is Thales, naast de betrokkenheid in het OV-chipkaart-programma, bekend door haar uiterst betrouwbare dataswitches en treinbeveiligingsoplossingen.

De OV-markt wordt grotendeels vanuit Thales Transportation Systems (TTS) te Huizen bediend. Als service-organisatie voor onder andere de OV-chipkaartapparatuur en als lokale leverancier van de internationale Thales oplossingen levert zij bouwstenen voor het openbaar vervoer van de toekomst.

Binnen de afdeling Innovations, Bids en Contract Management van TTS B.V. (13 fte) is een vacature voor een

Junior Bid Manager

De afdeling is verantwoordelijk voor het leveren van innovatieve oplossingen, aanbiedingen en contractuele voorwaarden en werkt nauw samen met Sales en de desbetreffende internationale Thales vestigingen.

About the job

Als Junior Bidmanager ben je verantwoordelijk voor het totale offerte-traject. Je werkt nauw samen met een Accountmanager en de Technische Specialisten. Na een gedegen inwerkperiode ben je verantwoordelijk voor het zelfstandig uitvoeren van offertes. Doorgroei naar Bid Manager behoort tot de mogelijkheden. De belangrijkste activiteiten en verantwoordelijkheden zijn:

- Managen, schrijven en afleveren van complete klantenoffertes, vaak in samenwerking met andere internationale Thales vestigingen;
- Maken van geaccordeerde kostencalculaties van de gevraagde producten en diensten;
- Aansturen van diverse interne disciplines zoals Technische Specialisten, Programma management, Inkoop en Customer Support;
- Samen met de Sales Manager en/of Programma Manager bepalen en uitwerken van de bid-strategie;
- Verantwoordelijk voor de interne consistentie van alle offerte baseline documentatie;
- Identificeren van risico's en kansen;
- Beoordelen en accepteren van opdrachten en deze vrijgeven binnen de organisatie;
- Klanten informeren over levertijden en voortgang;
- Maken van verkoopanalyses en rapportages.

About you

Om deze uitdagende functie op een goede en succesvolle manier uit te kunnen oefenen heb je een afgeronde technische of technisch bedrijfskundige HBO/WO opleiding aangevuld met 2- 5 jaar ervaring. Verder heb je kennis van service design of service concepten. Je bent commercieel/ technisch initiatiefrijk, zelfstandig maar ook een teamplayer. Je bent klantgericht en durft het voortouw te nemen in het bidproces. Je hebt geen 9-5 mentaliteit en kunt planmatig en doelgericht te werk gaan in een dynamische omgeving. Goede communicatieve en taalkundige vaardigheden in het Engels en het Nederlands zijn een vereiste, Franse taalvaardigheid is een pré.

Level of responsibility

7/8

Surprised?

Inlichtingen over deze functie kan je verkrijgen bij Willemien Seinstra, Manager Bids, tel. 06-39112695.

Je sollicitatie kun je voor richten aan Marlies Harmsen-Nijman,

THALES
Work is smarter at Thales

HR-manager,e-mail: hrts@nl.thalesgroup.com